

Geschäftsführer - Business Development (m/w/d)

Aufbau Vertrieb Erneuerbare Energien Photovoltaik

Die B2B-Start-up GmbH

B2B-Start-up erneuerbare Energien, Solarenergie und Photovoltaik. Exzellente kapitalisierte und neu gegründete GmbH, die durch drei etablierte und erfahrene Marktplayer der Photovoltaik und Solarbranche gegründet wurde.

Der Start-up wird sich auf der Grundlage eines einmaligen Businessplans, dem Thema knapper Baustoffe, Klimawandel und dem akuten Ausbaubedarf an neuen Energien der Baubranche und Projektierungsgesellschaften annehmen.

Ihr Arbeitsplatz als Geschäftsführung

Sie übernehmen den Aufbau des GmbH Standorts der sich in der Region Norddeutschland oder Nordrhein-Westfalen befinden soll. Zu Anfang wird der Start-up Ihr Büro bei einer der drei Gründungsgesellschafter unterhalten.

Ihre Aufgaben und Verantwortung

- Umsetzung der Vertriebsstrategie des Businessplan
- Entwicklung der Vertriebskonzepte
- Entwicklung Produkt- und Preispolitik
- Aufbau der Vertriebsorganisation und Vertriebsprozesse
- Gewinnung von Key Accounts Photovoltaik
- Akquirierung von Large Accounts

Ihr Kompetenzprofil (m/w/d)

- Abgeschlossenes Master-Studium Wirtschaftswissenschaften, Ingenieurwesen oder naturwissenschaftliches Studium
- Nachweisliche langjährige B2B-Vertriebserfahrung und Vertriebsserfolge
- Erfahrungen im Bereich Vertrieb B2B für die Branche Photovoltaik, Solarenergie oder erneuerbare Energien
- German language required: C1 Level
- Englisch konversationssicher in Wort und Schrift

Die Gründungsgesellschafter bietet Ihnen

- Unbefristete Festanstellung
- Exzellentes Gehalt basierend auf Ihrer nachweislichen Vertriebserfahrung
- 30 Tage Jahresurlaub
- Firmenwagen und eine betriebliche Altersversorgung
- Home Office Tage möglich